

# 1T2026

PRESENTACIÓN  
DE RESULTADOS



# AGENDA

1

Hechos relevantes

2

Resumen de resultados

3

Resultados trimestrales

4

*Guidance*





## Hechos relevantes



### **M&A**

Aceros Arequipa adquirió activos de patios de chatarra en Tampa, Florida.

Con esta adquisición, la compañía fortalece su presencia internacional y continua su estrategia de verticalización.



### **Dividendos**

En marzo la Junta General de accionistas aprobó un dividendo por US\$ 13.8 millones que fue entregada el 15 de abril de 2026..



### **ISO 50001**

En abril la empresa obtuvo la certificación ISO 50001, reforzando el compromiso de la empresa con la eficiencia energética.



# Resultados 1T26

S/ millones

Ventas netas  
**1,250.5** (-3% YoY)



EBITDA  
**187.8** (mg. 15%)



Utilidad neta  
**71.4** (mg. 6%)



Cap. de trabajo op.  
**1,127.8**



Capex  
**76.0**



Deuda neta  
**1,499.2**  
1.8x EBITDALTM

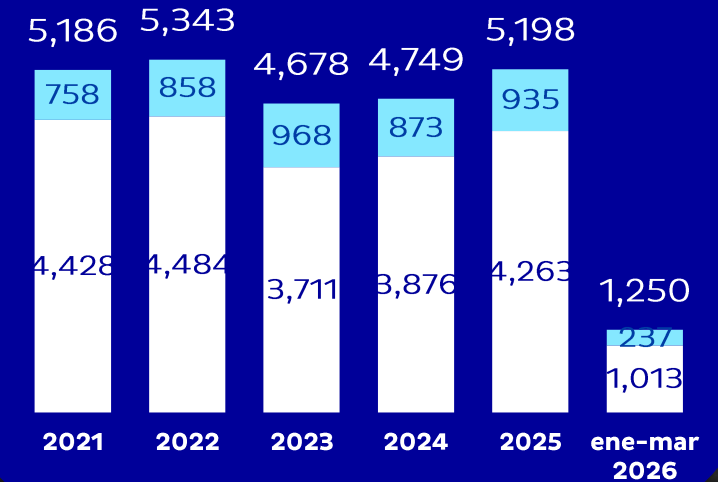




# Ventas netas S/ millones

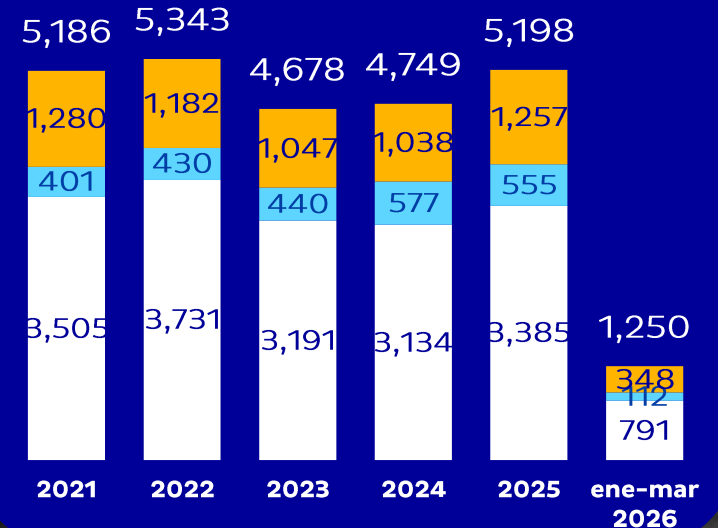
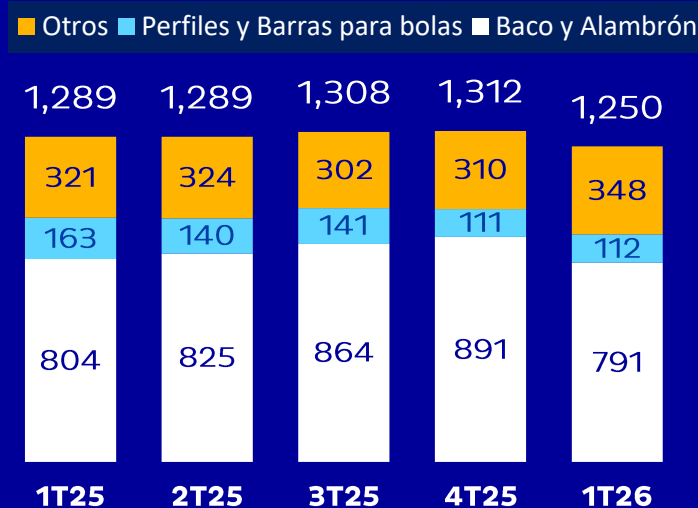
## Por destino

- **Otros destinos:** Mayor venta en EE. UU., Colombia y Ecuador -- principalmente por mayor volumen vendido-- compensó la menor venta en Bolivia.
- **Perú:** debido a menores precios, a pesar de mayor volumen de venta en casi todas las líneas de productos (principalmente barras de construcción y tubos).



## Por tipo de producto

- **Otros:** mayor volumen en casi todas las familias a pesar de menores precios.
- **Perfiles y barras para bolas:** menor venta de barras para bolas.
- **Baco y alambrón:** menor venta por menor precio a pesar de mayor volumen en casi todos los destinos.



Nota: Baco es barras corrugadas para construcción

# Rentabilidad Operativa S/ millones

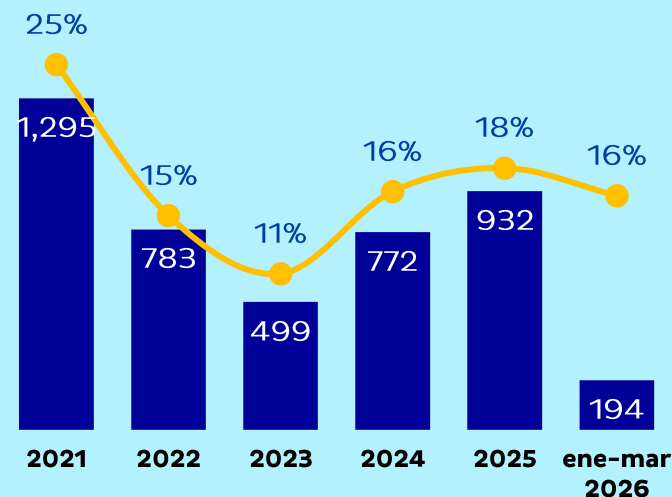
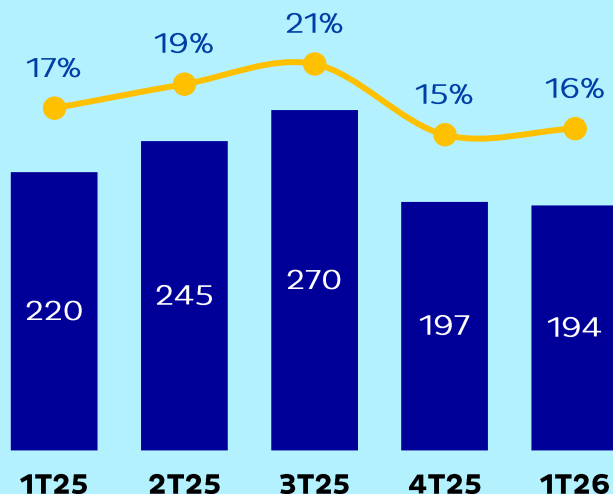
## Utilidad y Margen bruto

Menor utilidad:

- Mayores fletes
- Parada de planta por: (i) falta de suministro de gas; y, (ii) fragmentadora de Tampa
- Bolivia: menor volumen
- Peru: Menor venta de zorba

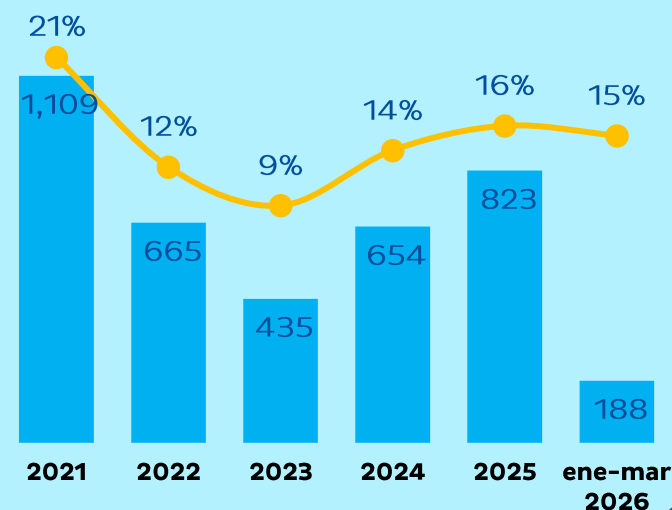
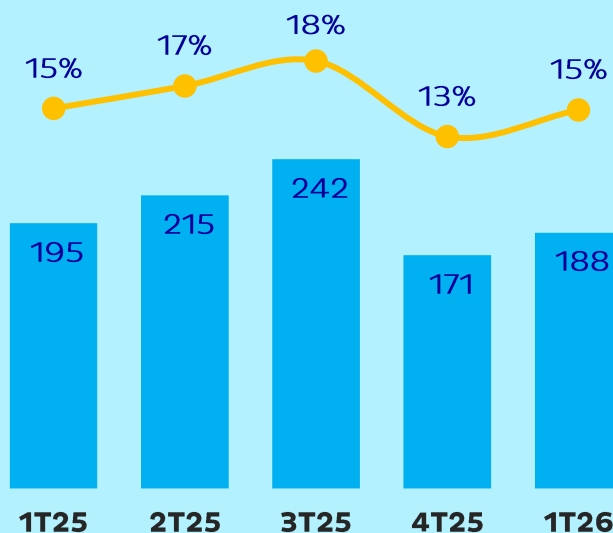
Compensada parcialmente por mayor utilidad en:

- Perú: diversas familias (tubos, perfiles etc.)
- Colombia y Ecuador: en todas las familias.



## EBITDA y Margen

Menor utilidad bruta parcialmente compensado con menores gastos de SG&A generó a un EBITDA S/ 7 millones menor YoY.

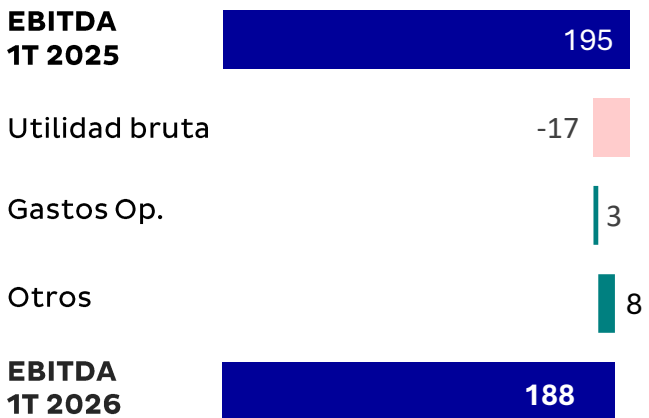


# EBITDA S/ millones

## EBITDA se redujo en S/ 7 millones YoY

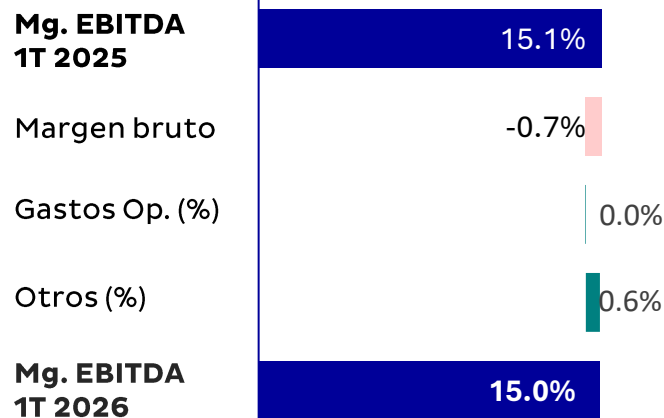
- **Utilidad bruta** menor utilidad en Bolivia, EE. UU. y otros destinos.
- **Gastos operativos** menores servicios de terceros y provisiones incobrables.
- **Otros** principalmente menores gastos por comisiones de transferencia bancaria (Bolivia) y venta de almacén.

## EBITDA S/ millones



Nota: datos no consideran depreciación, amortización y otros ajustes al EBITDA

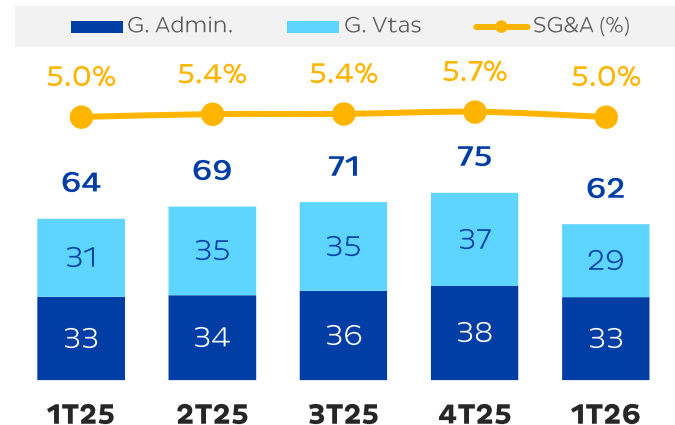
## Margen EBITDA (%)



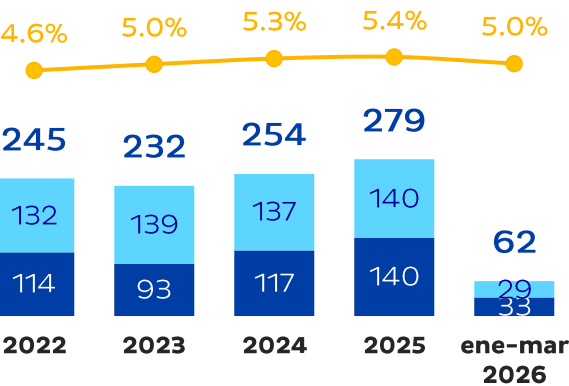
## Gastos de adm. y ventas

(Sin D&A)

- **Gastos de Ventas:** menores servicios de terceros y provisiones incobrables



Nota: datos no consideran depreciación, amortización y otros ajustes al EBITDA

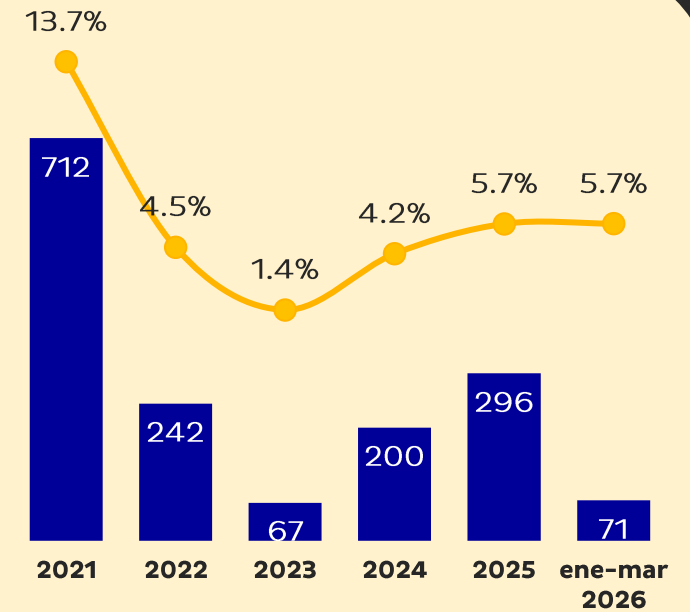
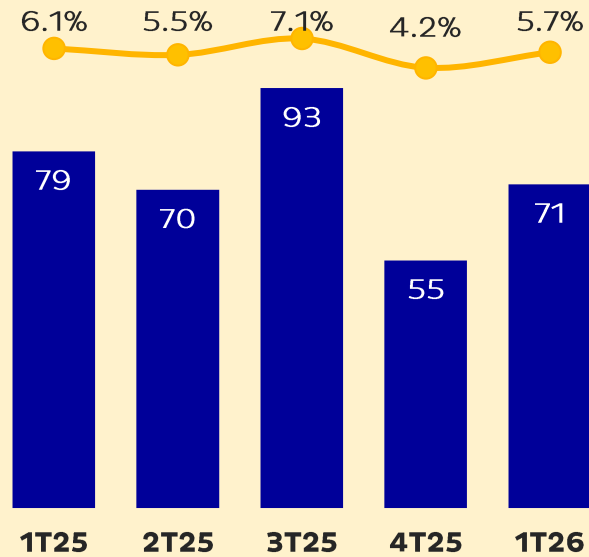


# Utilidad neta S/ millones

## Utilidad neta y margen neto

Utilidad neta se ubicó en S/ 71 millones (-9%)

- Menor utilidad operativa en S/ 15 millones
- Menores gastos financieros netos en S/ 4 millones
- Disminución de resultados en subsidiarias en S/ 5 millones.
- Diferencia en cambio positiva de S/ 9 millones (S/2 millones el 1T 26 versus -S/7 millones el 1T 25) incluye efecto de comisiones exterior Bolivia.

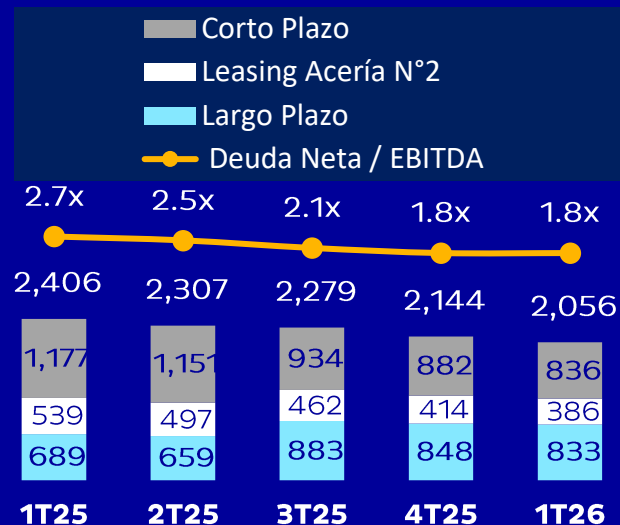




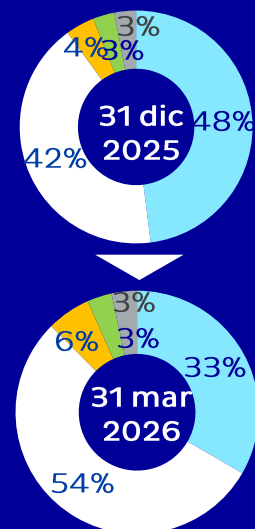
# Deuda financiera S/ millones

## Deuda por tipo

- **Deuda de Corto Plazo:** alineada a los requerimientos de capital de trabajo operativo
- **Deuda de Largo Plazo / Leasing Acería N°2:** amortización de deuda en línea con cronograma de pagos



## Deuda por moneda



En el 1T26 la categoría "Largo Plazo" incluye arrendamientos con proveedores por S/21 millones.

## Otros indicadores

<b>Apalancamiento</b> Pasivo Total / Patrimonio	<b>1.0x</b> 1.04x (dic-25)
<b>Cobertura de G. Fin.</b> EBITDA LTM / Gasto Financiero LTM	<b>6.42x</b> 6.24x (dic-25)
<b>Liquidez</b> Activo Corriente / Pasivo Corriente	<b>1.30x</b> 1.33x (dic-25)

## Cronograma de pagos



Nota:

(1) Cronograma de pagos planificado. Se detalla únicamente deuda con instituciones financieras. No considera arrendamientos con proveedores (que si aparecen en cuadro superior de Deuda total por tipo).

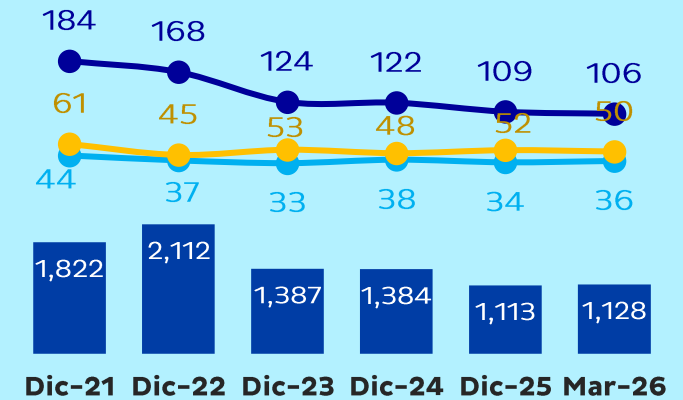
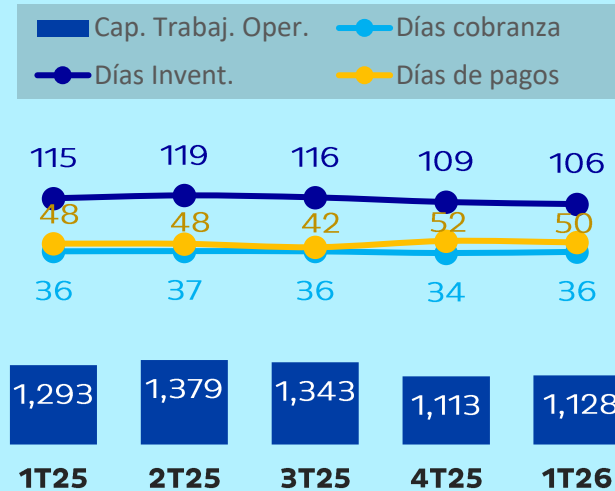
(2) Para fines ilustrativos se emplea un tipo de cambio USD / PEN = 3.45

(3) Cronograma considera que se ejecutan los desembolsos planificados

# Capital de Trabajo y Capex S/ millones

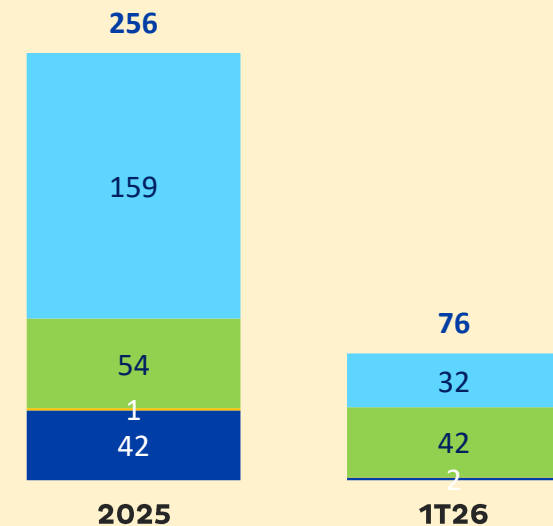
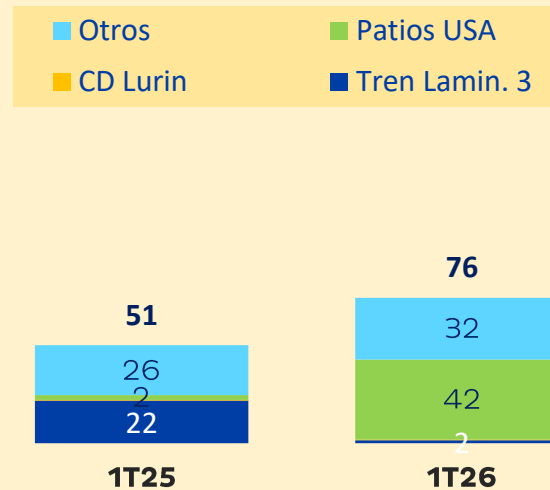
## Capital de trabajo operativo

- El capital de trabajo operativo se mantuvo similar al del cierre del 2025



## Capex

- Patios USA:**
  - Incluye maquinaria y equipos en PM & SP (S/ 5.6M)
  - Incluye adquisición de activos de patios por parte de Tampa (S/36M)
- Otros proyectos:**
  - Renovación equipo corte y doblado (Acedim) (S/3.1 m)
  - Nueva maquinaria de mallas (S/ 2.5 m)



Nota: capex considera leasings



# Flujo de caja S/ millones

## Actividades de operación

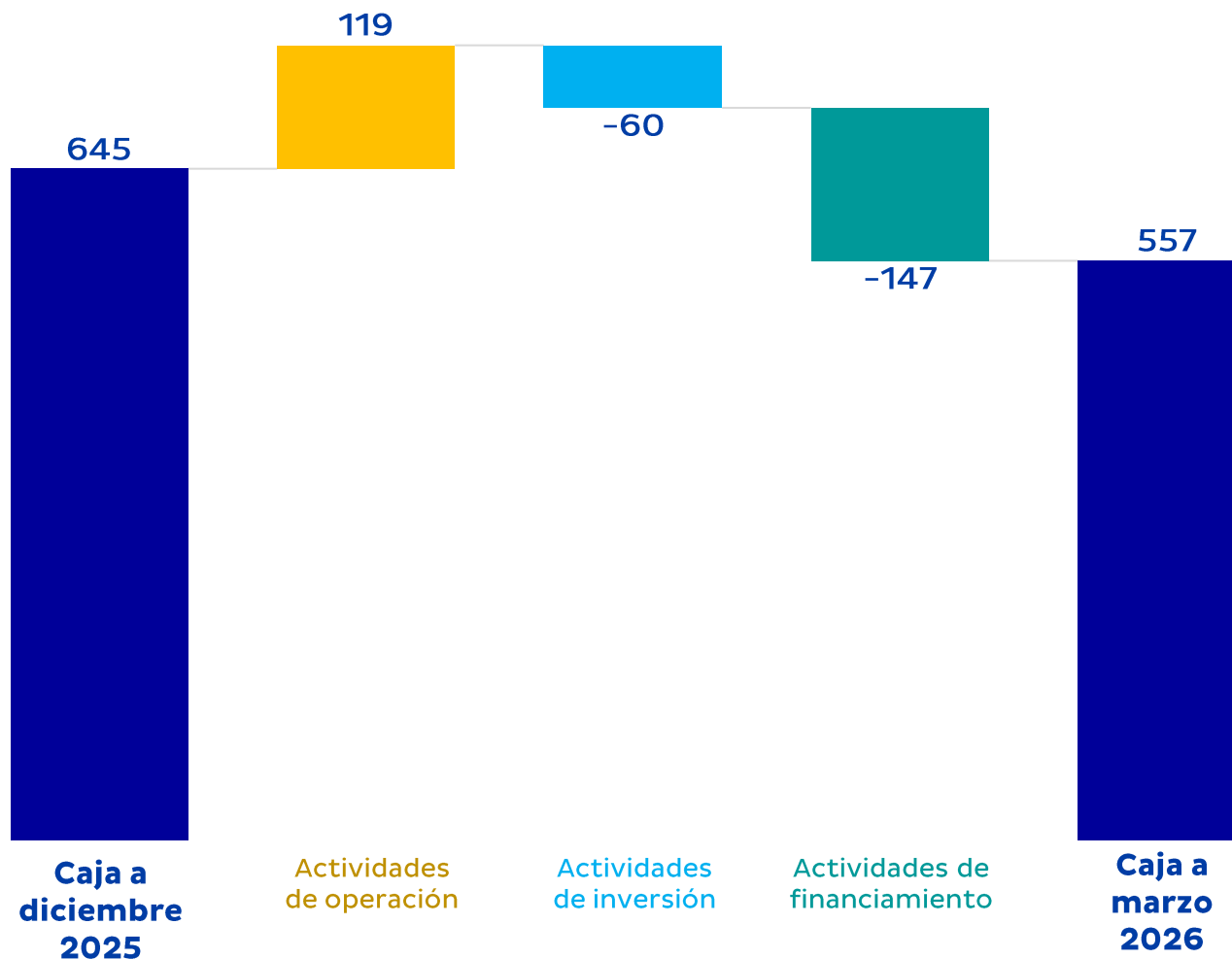
- Generación de EBITDA compensado parcialmente por requerimientos de capital de trabajo

## Actividades de inversión

- Inversiones en activo fijo e intangibles por S/ 76 millones
- Dividendos cobrados S/ 6
- Intereses recibidos de S/ 6 millones)
- Venta de activos fijos de S/3 millones

## Actividades de financiamiento

- Amortización neta de financiamientos de S/ 118 millones
- Pagos de intereses por S/ 29 millones



Nota: Actividades de Inversión no consideran capex correspondiente a leasings.



# Guidance

2025

GUIDANCE  
**2026**

**Crecimiento  
de ventas**  
(YoY %)

9.4%

**~ 0%**

**EBITDA**  
S/ millones

823.1

**~ 800**

**CAPEX**  
S/ millones

255.9

**~300**

**Dividendos**  
S/ millones

99

**~105**

**EPS**  
S/

0.28

**~0.28**





**sr. Ricardo Guzmán**  
CFO, IRO

**Q&A**

Si desea hacer una pregunta,  
contacte al moderador por el  
chat

# 1T2026

PRESENTACIÓN  
DE RESULTADOS





## Disclaimer

Esta Presentación de Resultados puede contener declaraciones a futuro sobre las expectativas actuales de la gerencia respecto al desempeño operativo y financiero futuro, basado en suposiciones actualmente consideradas válidas y adquisiciones recientes, su impacto financiero y comercial, las creencias de la gerencia y sus objetivos al respecto. No se sabe con certeza si ocurrirán los eventos previstos, o si ocurren, qué impacto tendrán sobre los resultados de las operaciones y la situación financiera de Aceros Arequipa, ya sea individualmente o como una Compañía consolidada. Aceros Arequipa no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas incluidas en esta Presentación de Resultados para reflejar subsecuentes eventos o circunstancias.